

年度报告

2021





数码采购服务股份公司

目前

■ 数码采购服务股份公司。目前

■ 数字解决方案方针

■ 采购外包方针

■ 财务报表

关于公司

数码采购服务股份公司是天然气工业石油公司关联公司和 天然气工业银行关联公司的合资企业。

I Isource 平台 2021年

Isource 平台的核心包括采购服务和金融服务，在整个产品生命周期中提供全面的交付支持：从需求计划和制造到送给客户的控制。

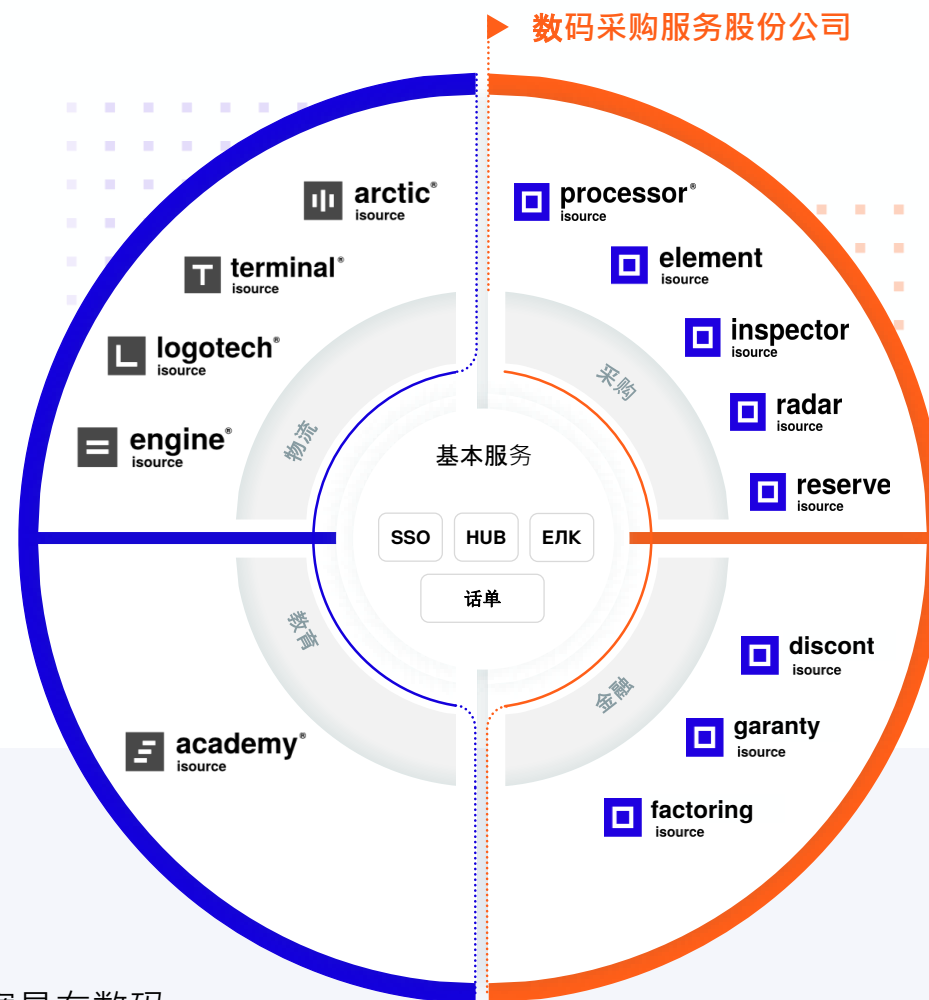
该平台基于数据交换的统一系统解决方案，还包括给股东和合作伙伴提供的一些附加数字服务，旨在满足客户采购的需求。特别是物流和教育服务。




数码采购服务股份公司结合了工业供应领域的合资企业参与者的能力和资源。



Isource 平台的采购和财务解决方案是在数码采购服务股份公司的基础上开发的。




关键指标

 2021年收入

25.17 亿卢布

 客户数

79

 产品用户数

3 721



2021年，我公司打进市场，推出两种业务。

2021年初，服务部分是客户都可以使用的。关键服务是 Processor、Radar、采购外包、Reserve 和 Inspector。

在一年内，推出客户所需的数码解决方案：

- ✓ Element标准参考信息管理服务
- ✓ 金融产品：银行保函、托收信贷和动态贴现

数码采购服务股份公司不断地扩大客户、供应商和专家的数据库——工业、服务和咨询公司、俄罗斯联邦的居民企业和非居民企业。

商业模式

我公司的商业模式包括两个活动领域。

1

数码解决方案是一个端到端的云系统，旨在优化从规划到存储控制的整个供应和采购流程：

- 标准参考信息管理
- 采购计划和成本管理
- 执行采购/寻找供应商
- 合同工作
- 生产控制和供应监控
- 仓库管理
- 全部分析

2

Isource数码解决方案的采购活动外包的目的是提高业务效率并降低成本：

- 将管理资源集中于核心业务
- 优化供给功能资源
- 将营运资金分配给核心业务的发展



使命

我公司的业务方针是确保客户公司的可持续性和效率，由于使用广泛的产品和服务管理工业公司的供应链。

以客户为中心

每个客户对我们都很重要，我公司的经营方式是努力给与我公司相关的每个人创造价值，即：客户、供应商、股东和员工。

一揽子解决方案

我们给客户提供的服务有助于加快采购流程并降低总体采购成本。我们的客户可以及时收到优质货物，使用现代金融工具，出售无人领取财产。

年度重点事件

■ 业务成果

■ 客户导向的改进

2021年

首次Isource销售作为供应链管理平台

一家大型采金公司的第一批用户连接Processor、Inspector、Radar、Element 和 Reserve。

转入采购的类别管理

为了提高公司结构的服务质量，创建了一个类别采购块：

- 电缆及配线产品
- 金属轧制及管材
- 金属结构
- 燃料
- 非金属材料

实施财务风险管理制度

确保业务稳定

给天然气工业银行电子贸易平台和Isource平台的用户创建了统一个人中心

- 用一个账户允许用户在天然气工业银行电子贸易平台和数码采购服务股份公司的服务之间无缝切换

采用给予用户技术支持和客户支持的工具

- 连接热线直播中心和聊天工具的聊天室
- 创造技术支持体系
- 运用智能虚拟助手 (IVA)

与一个大型建筑承包商签订合作协议

- 在统一数字回路中采购管理的集中
- 日常采购程序的简化和自动化
- 减少无人领取的产品数量和重复购买的风险

改善产品的用户体验

- 在 Inspector 中采用技术审计和会计
- 在 Radar 中创建一个司机的手机软件
- 在 Reserve 中采用虚拟仓库等

进入国外工程、采购、施工客户市场

满足俄罗斯联邦最大的 EPC 承包商 (工程、采购、施工) 的合同单位的需求

isource在市场上得到认可

- Inspector是年度最佳数字工业解决方案
- Reserve是年度访问量最大的电子工业商务平台

2022年

工业供应市场。关键数据

俄罗斯工业供应市场



不多公司差不多完成供应数字化进程，即：14%，这事实上在市场上对数码采购服务股份公司的解决方案的需求创造了增长潜力。



工业采购市场规模

>20 万亿卢布，
一年内



工业企业数量

>8万



采购的金融服务市场规模

>3 万亿卢布，
一年内



供应人员数量

>800万

数码采购服务股份公司的市场位置



经过一年的运营，在工业企业供应的数字化市场上，数码采购服务股份公司成绩显著。



客户数量

~80 客户，一年内



用户数量

>3 千用户，一年内

数码采购服务股份公司是公认的工业解决方案领导者。

#1

年度电子工业商务平台



Reserve

根据 Tadviser

#1

数字工业解决方案



Inspector

根据 ComNews Awards

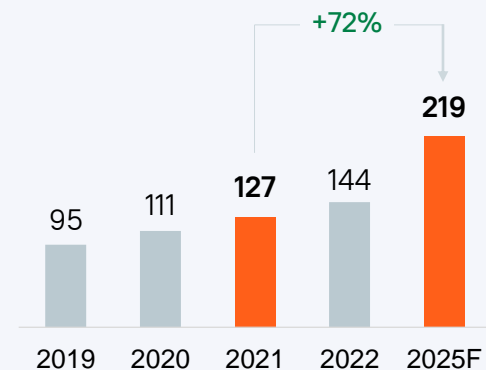
市场开发的潜力及预测



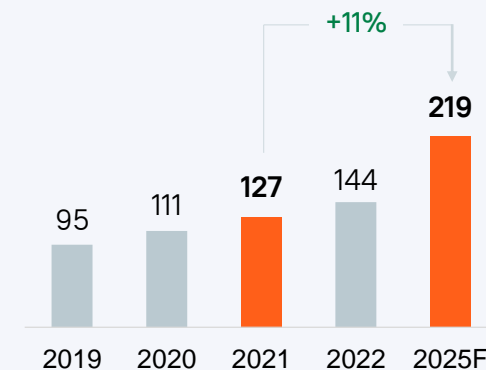
B2B领域的SaaS产品市场

数码采购服务股份公司在B2B领域的俄罗斯 SaaS 产品市场上运营。俄罗斯市场占世界市场的0.4%，但据预测，市场将以更快的速度增长（约+4个百分点）。据预测，B2B 领域的俄罗斯 SaaS 产品市场将呈现年均稳定增长，值为18.7%。市场的年度增长创造加强数码采购服务股份公司数字解决方案的位置和销售的潜力。

SaaS世界市场规模动态，十亿美元



俄罗斯联邦工业采购市场评估，万亿P

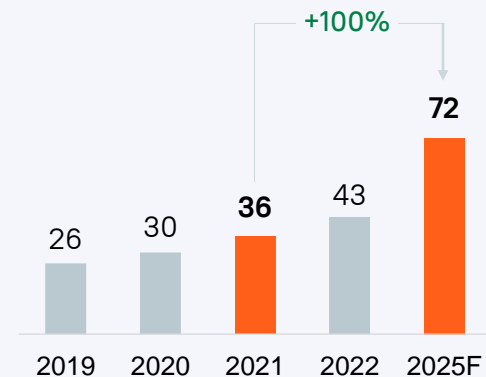


采购和金融服务

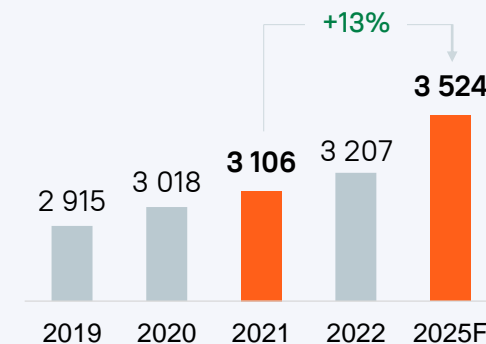
工业客户的采购量占俄罗斯联邦总采购量的43%。专门用于数码采购服务股份公司的解决方案的商业采购市场预计到2024年保持稳定。

金融服务市场将增长，每年值为约3%，这主要是由于银行支持和动态贴现服务的通俗性增长，而这些服务目前在俄罗斯联邦并不发达

俄罗斯 SaaS 市场规模变动，十亿卢布



工业采购金融服务市场评估¹，十亿卢布



1- 市场交易量的总和：银行保函、托收信贷、银行支持、动态贴现

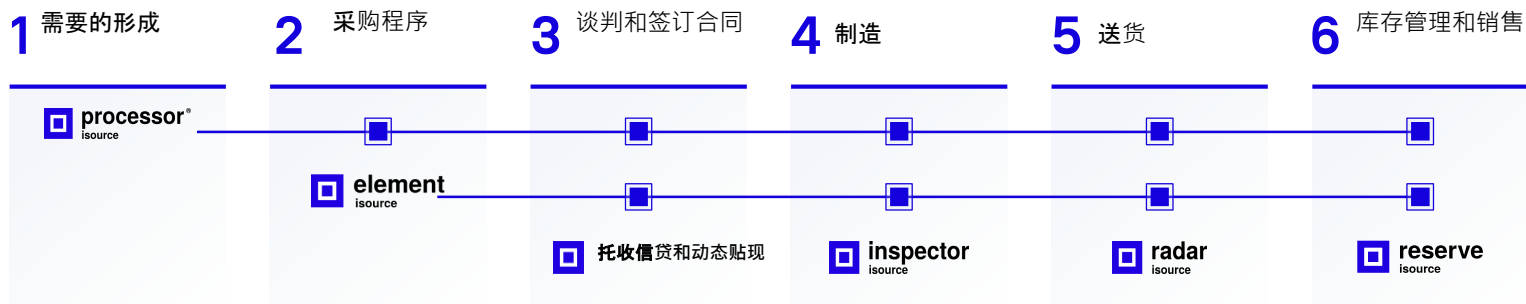
数字解决方案方针

- 数码采购服务股份公司。目前
- 数字解决方案方针
- 采购外包方针
- 财务报表

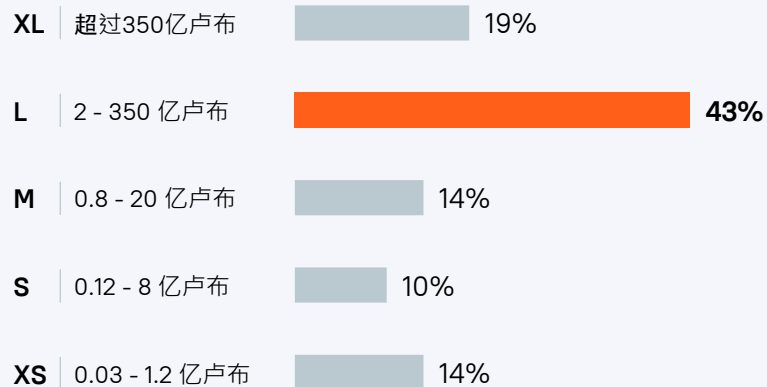
数字解决方案 客户体系

- 我公司的主要客户是收入高达350亿卢布的L级企业。
- Isource平台数字产品和服务的大部分客户都在加工工业工作。

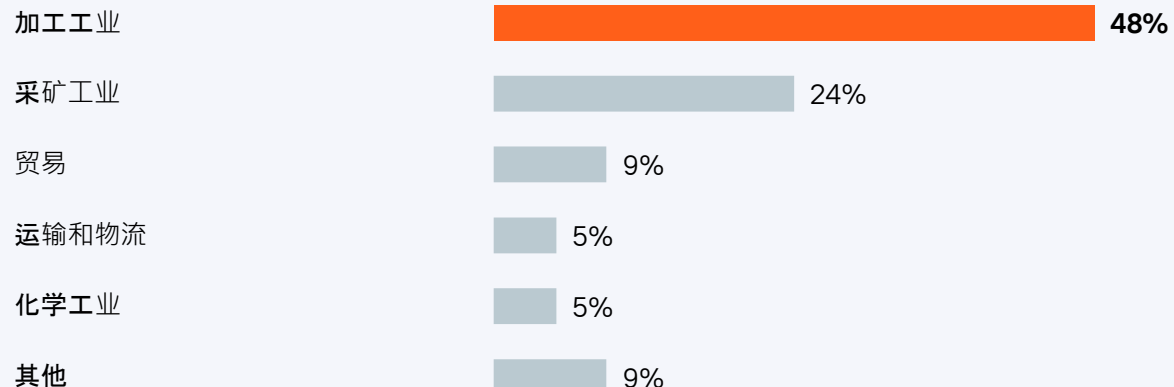
由于数字产品和服务，数码采购服务股份公司提供全面支持。



按收入的客户级



客户行业



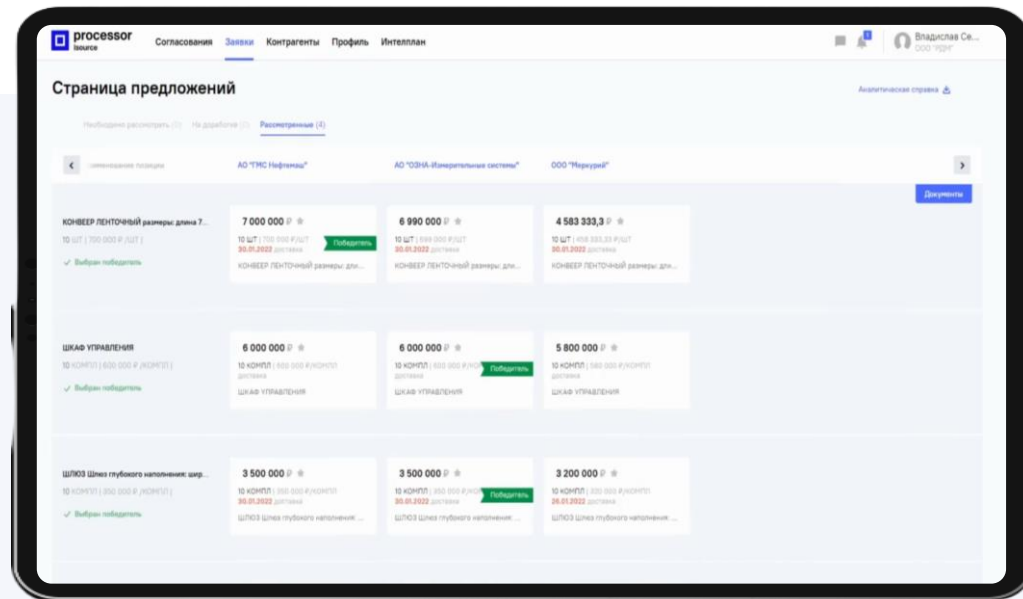
数字解决方案



采购自动化：从需求规划到与交易对手签订合同和相互结算

产品特点

- 需求规划
- 与交易对手签订合同并控制义务的履行
- 采购程序
- 造关于采购活动的综合报告



2021年， 结果

3 000+

自2021年初， 已购买

5000亿卢布

2021年内， 分配的采购量

2021年， 功能开发

- Processor 和天然气工业银行电子交易平台相集成， 可以进行采购并访问800,000 家供应商
- 自动生成合同、附加协议、发票等示范文件
- 由于多语言界面（英语、塞尔维亚语）， 该产品可供外国客户使用。
- 如有必要， 客户可以设置协调采购程序和文件灵活的路线。

使用文件的用户可以使用数字签名签署这些文件。

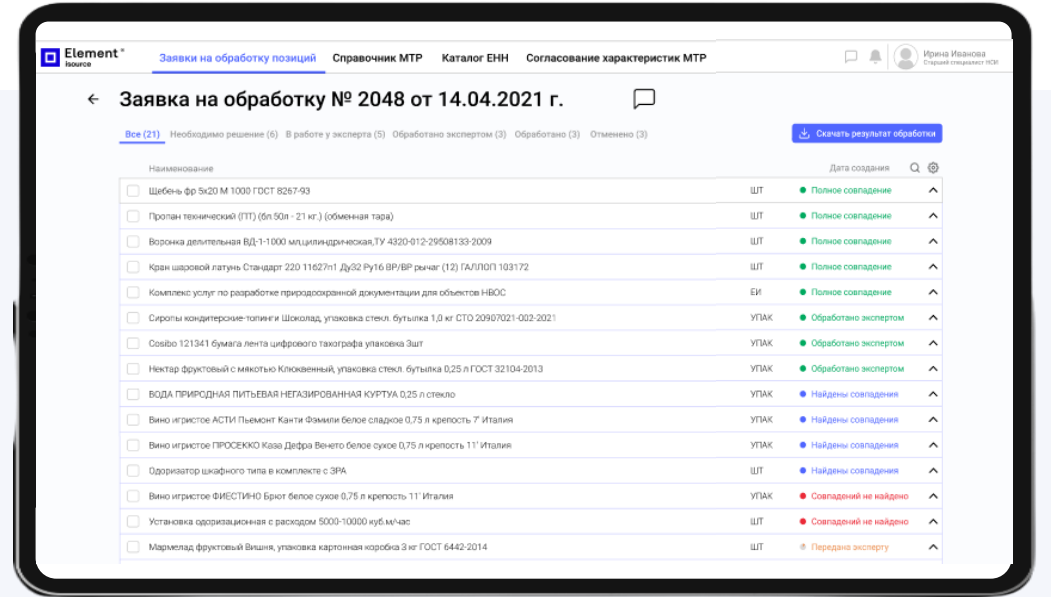
数字解决方案



管理公司的手册和商品、工程和服务目录

产品特点

- 开发方法和分类目录
- 开发模版和规范化目录
- 保持数据的现实性和维护公司目录



2021年，结果

491 057

材料手册中的项目

97,5%

转换收到和已处理申请单

834

营运公司

2021年，功能开发

- Element 包括一个“智能”项目的检索，检索允许您找到必要的项目，考虑到拼写错误、语言错误、格错误、大小写、写名字时的词尾错误。
- Element 与 Isource 系统的其他产品集成。用任何其他产品工作的用户可以将项目的名称发送给 Element 并取回修改后的正确名称以供进一步工作。

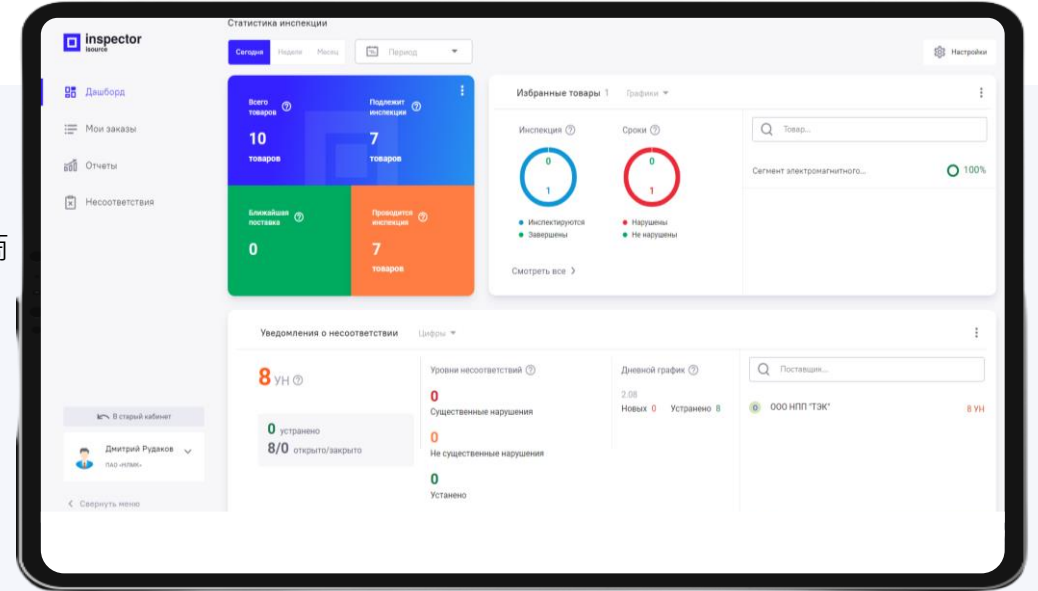
数字解决方案



控制生产过程并评估交易对手技术能力

产品特点

- 进行供应商和承包商的技术审核，以评估供应商和承包商履行对客户义务的义务
- 供应商工厂的生产检验控制
- 监控遵守生产期限
- 产品到达客户仓库的输入控制



2021年， 结果

433

受检查控制的工厂

180 万

进行了检查

691

检查员已经在系统中工作

2021年， 功能开发

- 为了方便客户检验，已经创建了通过视频通信（电视接收）远程验收制成品的可能性。
- 检查员的工作变得更加轻松：所有检查都在系统中记录，自动生成控制结果报告。
- 个人中心已变成多语种，所以用户可以与外国供应商和检验员合作。
- 现在可以在分包商场地控制设备部件的生产。
- 审计问卷在系统中在线形成，客户和交易对手以及审计公司的所有参加者可以使用。

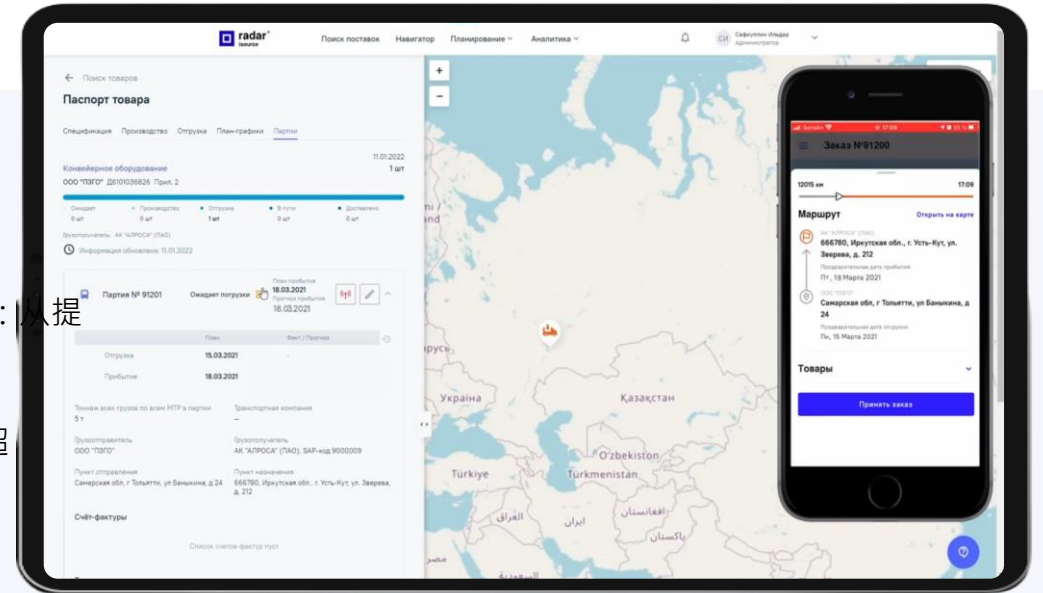
数字解决方案



控制货物到达的位置和时间

产品特点

- 分析客户的货流
- 与仓库的 ERP 系统集成并管理其货运繁忙程度：从提出申请到交付到仓库。
- 发送关键事件和违规行为的通知（路线变更、超速等）。
- 预测货物到达日期



2021年，结果

30 000+
汽车运输

11 000+
铁路运输

1 000+
俄罗斯和外国多式联运

2021年，功能开发

- 天然气工业银行 电子贸易平台的用户可以用统一个人中心账户使用 Radar。
- 为了有效地整合运输公司，创建了货运数据湖。
- 灵活的角色模型允许客户界定用户权。
- 该产品是在采用全新更新设计的所有工具上可利用的。
- 已推广司机的手机软件（是在 App Store 和 Google Play 可利用的），用户可以接收货物当前位置的信息、创造送货路线并交换货物运单。

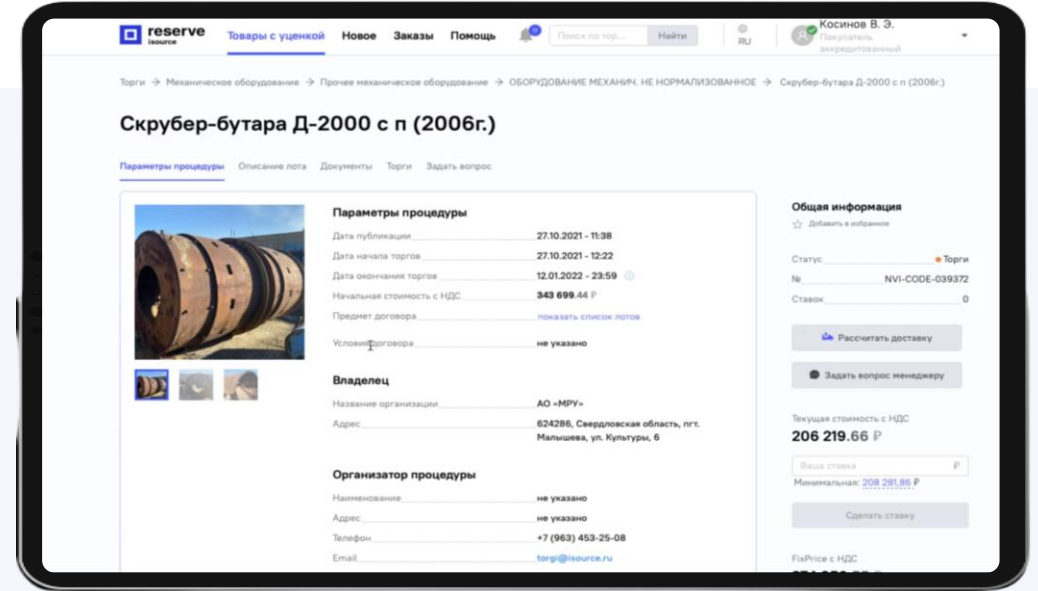
数字解决方案



仓库存货的分析、清点和重新分配、新货的采购和无人领取财产的销售

产品特点

- 买卖新货和无人领取的商品
- 库存的管理和重新分配
- 自动拟定合同
- 在线计算货物交付成本
- 在线支付商品



2021年，结果

255 000+ 访客——2021年内的电子商务平台受众

15+ 产品类别

1+ 十亿卢布 商品销售额 · 2021年

4 000+ 招标

2021年，功能开发

- 天然气工业银行 电子贸易平台的用户可以用统一一个人中心的统一账户使用Reserve。
- 大客户可以通过关闭商店在 群内重新分配库存。
- 我们创建了一个“虚拟仓库”，对库存管理感兴趣的客户用户可跟踪可用库存量。
- 购买无人领取财产的客户可以借助根据指定参数参加投标的交易自动程序简化他们的工作。

数字化产品实施示例



产品



 processor[®]
isource



 reserve
isource



客户



问题



解决问题法



功效

一个东南欧最大的电力公司

在购买设备完成钻石油井时，
客户面临着延长的采购期限
和缺乏所需服务的问题

- 实施了一个监控交货的系统，系统可以预测货物到达的日期
- 将采购程序改为 Processor
- 减轻了客户采购部门的负担并吸引了供应商
- 增加了竞争环境，减少了采购期限和成本
- 在制造商的平台上检查了设备是否符合质量标准

申请数量增加

63%

采购成本降低

7%

采购期限减少

50%

俄罗斯最大的综合石油
天然气化工公司

设备采购成本高

- 将客户的仓库连接 Reserve
- 提高仓库利用效率
- 子公司之间重新分配储备
- 降低购买新设备的成本
- 做出关于每个库存项目的最佳决策，考虑交付

21%

申请规定的需要物品

在无人领取财产中发现了

2.29 亿卢布

节约购买新设备

数字化产品实施示例



产品



 **inspector**
isource



 **radar**
isource



客户



问题



解决问题法



功效

国际钢铁公司

疫情期间时中国装备生产缺乏有效管控

- 组织远程生产控制系统
- 组织生产和质量控制的所有关键阶段的广播
- 找到一个电视接收翻译

99%

降低生产控制的劳动力成本

100%

设备最终检查的成功

国际采金公司

缺乏会计系统降低了物流效率

- 优化装卸专用设备的工作
- 降低专业技术设备管理成本
- 创建了一个快速搜索承包商的系统
- 与 SAP 集成

90%

节约开发自己的系统

95%

降低寻找专业技术设备的成本

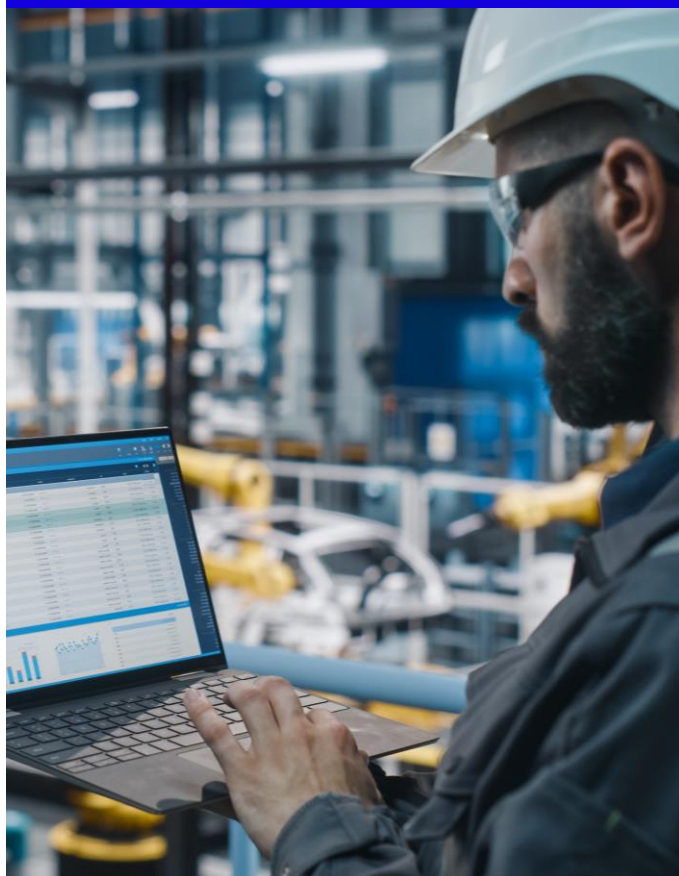
数字化产品实施示例



产品



inspector
isource



客户



问题



解决问题法



功效

乌拉尔和西西伯利亚的热能电能生产商和供应商

缺乏标准参考信息目录的统一制度和规范

- 使标准参考信息规范化并与会计系统集成
- 形成维护标准参考信息的统一方法
- 建立计划、采购、库存管理和会计部门之间的交通
- 减少采购的时间花费和错误风险

77%

规范化后目录减少了

60%

降低维护标准参考信息的成本



采购外包方针

■ 数码采购服务股份公司。目前

■ 数字解决方案方针

■ 采购外包方针

■ 财务报表

客户体系

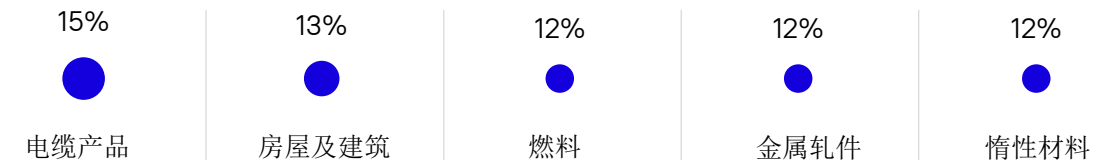
- 我公司的主要客户是收入高达**350 亿卢布**的 L级企业。
- 2021 年，主要客户是**建筑行业**的公司。基本上，他们的活动是**建设工业设施**。
- 2021年，我们在**俄罗斯各地**实施了**700 多**供货。

30%
客户申请转化为货物供应

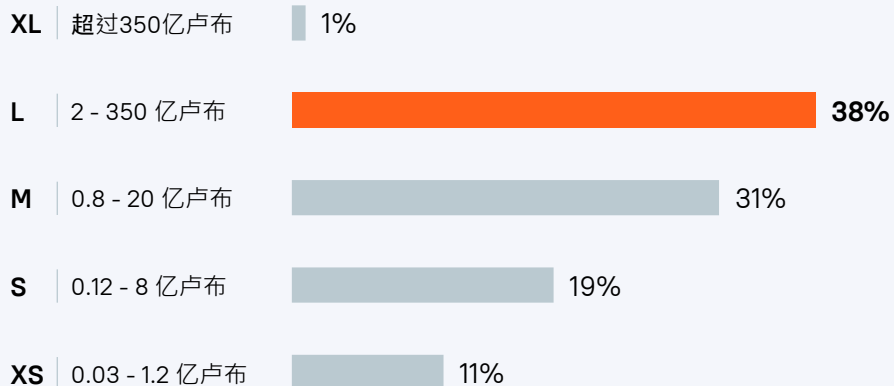
62%
重复销售份额

对于我公司的方针工作，选择了购买最受欢迎的项目组的分类方法。

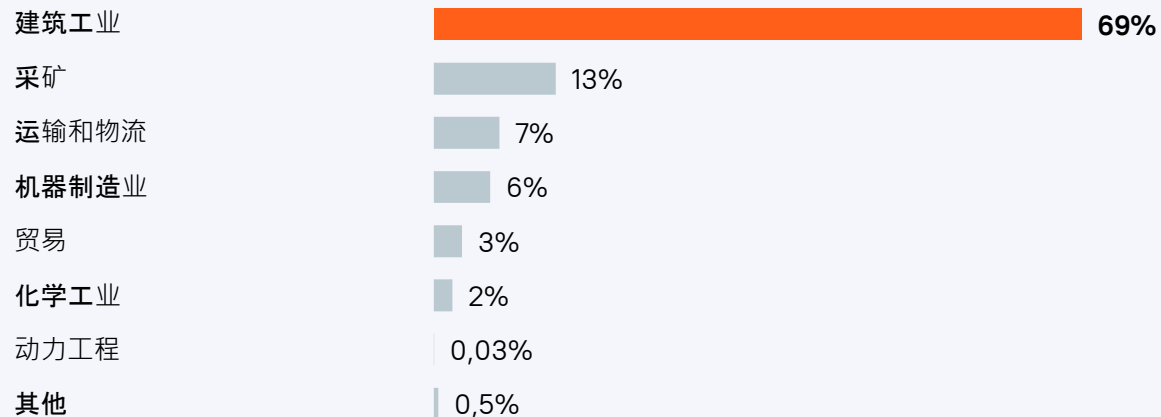
5 关键分类



按收入的客户级



客户行业

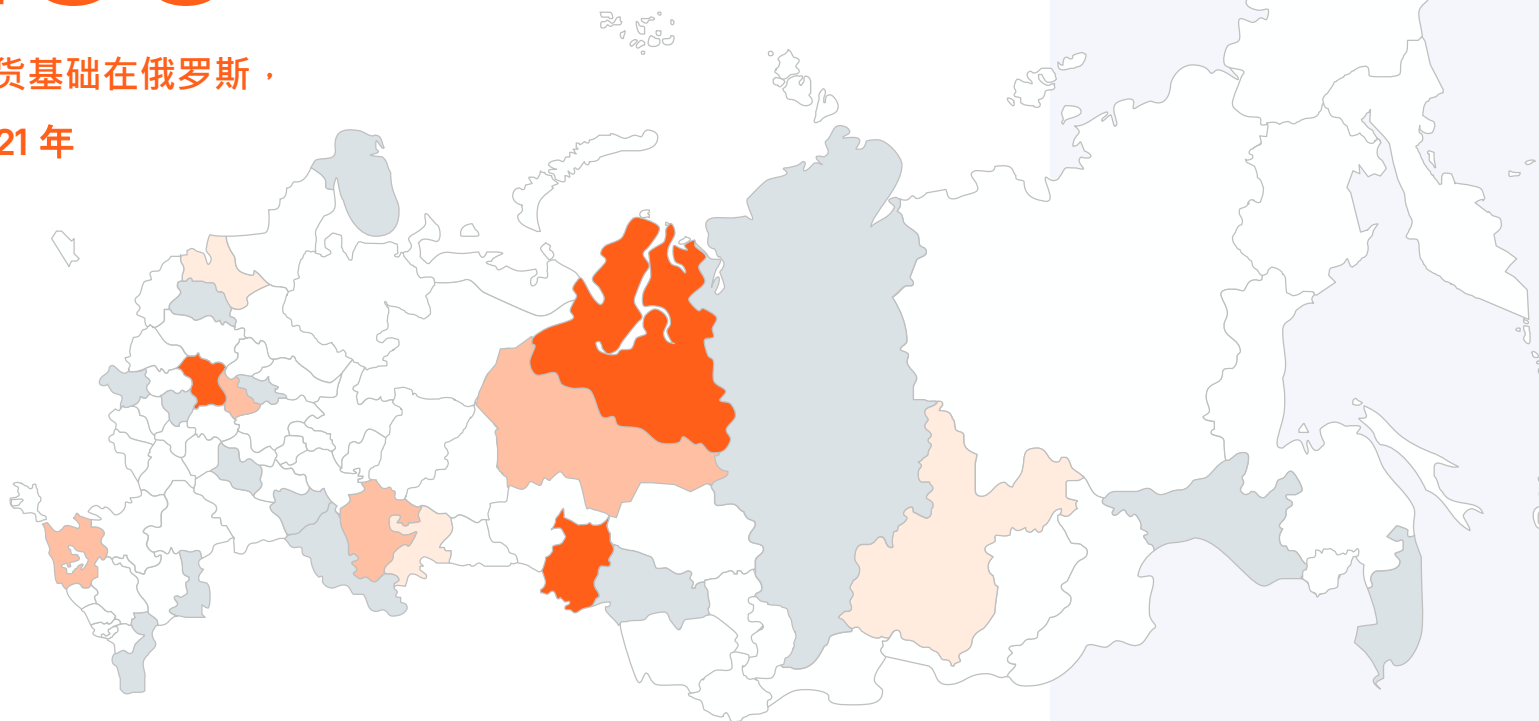


采购外包 交货地理

大部分供货基础在中央联邦管区和乌拉尔联邦管区，重点区域是亚马尔-涅涅茨自治区和鄂木斯克州，分别向37个和30个目的地发货。

150

供货基础在俄罗斯，
2021年



最不常见的供货区域是远东联邦区。

供货基础数量

供货区域

25个或更多	亚马尔-涅涅茨自治区
	鄂木斯克州
10-25	莫斯科和莫斯科州
5-10	汉特-曼西斯克自治区
	克拉斯诺达尔边疆区
	巴什科尔托斯坦共和国
	弗拉基米尔州
2-4	圣彼得堡和列宁格勒州
	切利亚宾斯克州
	伊尔库茨克州
1	诺夫戈罗德州
	奔萨州
	萨拉托夫州
	伊万诺夫州
	阿斯特拉罕州
	滨海边疆区
	布良斯克州
	达吉斯坦共和国
	奥伦堡州
	萨马拉州
	克拉斯诺雅尔斯克边疆区
	图拉州
	摩尔曼斯克州
阿穆尔州	



领域

 建筑



关于客户

- 一家在房地产开发领域运营的公司：住宅和商业房地产的建设，充当客户和开发商在莫斯科州的建筑工程

- 给石油加工厂提供供电系统的服务的公司

- 进行工业设施（总管道、架空输电线路、现场设施、桥梁、变电站、道路）建设的公司



送货目的

- 确保输送含乙烷气体的干线气体导管直线部分全面修复

- 保障石油加工厂供电设施建设

- 凝析油气田建设

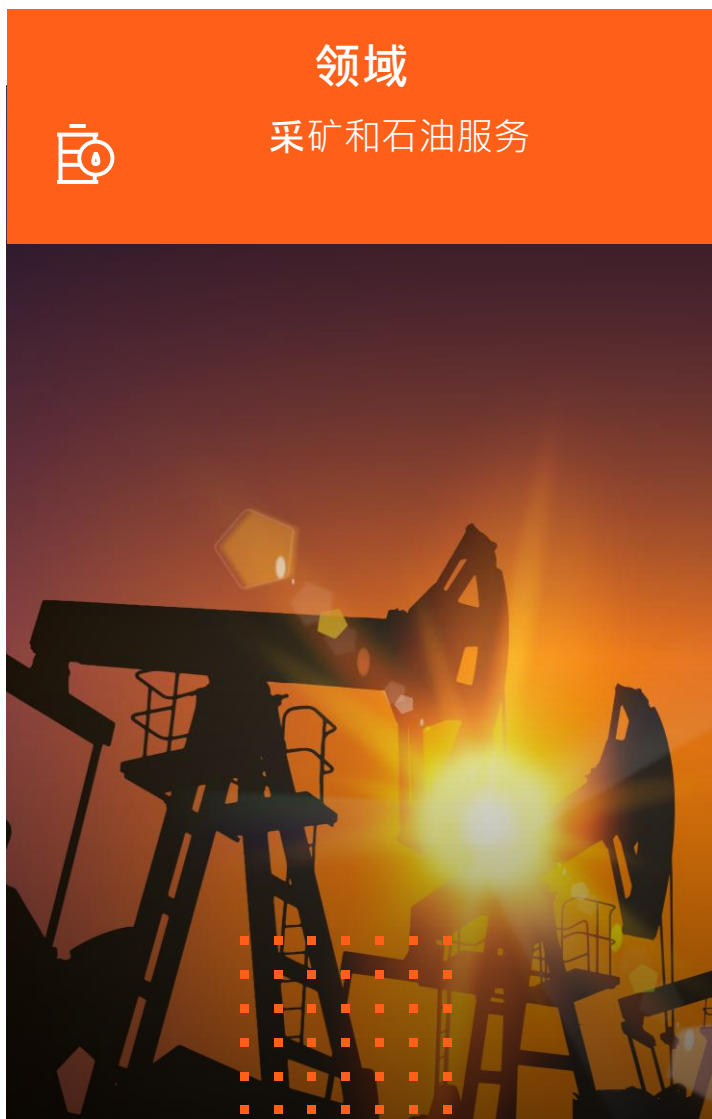


送货项目

- 柴油燃料，冬季、北方、风化壳部分断裂带的残积矿物岩石土壤

- 室内配电设备、六氟化硫绝缘成套配电装置、电缆产品、振动表、金属套管接头、密封金属套管等

- 北方用柴油、大直径管、金属结构、电缆产品等



领域

采矿和石油服务



关于客户

- 在亚马尔-涅涅茨自治区研制油气密集区的公司

- 一家研制汉特-曼西斯克自治区的油田的大型公司

一家在汉特-曼西斯克自治区、亚马尔-涅涅茨自治区提供钻机安装、维修和拆卸服务的公司



送货目的

- 确保在亚马尔-涅涅茨自治区的田地建设轮班住宅区

- 安装汉特-曼西斯克自治区的一个油田的钻井装置场所

- 将亚马尔-涅涅茨自治区某油田的油井开发和修井作业的专用设备加油



送货项目

- 电缆产品、家具、板材、电器设备等

- 建筑石子

- 北方用柴油

财务报表

- 数码采购服务股份公司。目前
- 数字解决方案方针
- 采购外包方针
- 财务报表

资产负债表



资产

项目	代码	截至 2020 年 12 月 31 日, 千卢布
I一、非流动资产		
无形资产	1110	174 645
研发成果	1120	-
无形勘探资产	1130	-
有形勘探资产	1140	-
固定资金	1150	3 640
有形资本的收入投资	1160	-
财力投资	1170	-
递延所得税资产	1180	1 845
其他非流动资产	1190	85 788
第一部分：总计	1100	265 918
II二、流动资产		
储备	1210	83
购买资产的增值税	1220	3 823
应收债务	1230	1 264 288
金融投资 (除现金等价物以外)	1240	-
现金及现金等价物	1250	49 726
其他流动资产	1260	2 212
第二部分：总计	1200	1 320 132
差额	1600	1 586 050

负债

项目	代码	至 2020 年 12 月 31 日, 千卢布
III三、资本和储备		
注册资本 (联合资本、固定基金、同事投资)	1310	10
从股东回购的自有股份	1320	-
非流动资产重估	1340	-
追加资本 (未重估)	1350	200 000
储备资金	1360	-
未分割利润 (未清偿损失)	1370	25 615
第三部分：总计	1300	225 625
IV四、长期债务		
借入资金	1410	-
递延所得税负债	1420	904
预计负债	1430	-
其他负债	1450	-
第四部分：总计	1400	904
V五、短期负债		
借入资金	1510	-
应付债款	1520	1 351 078
递延收益	1530	-
预计负债	1540	8 444
其他负债	1550	-
第五部分：总计	1500	1 359 522
差额	1700	1 586 050



财务成果报告



项目	代码	截至 2020 年 12 月 31 日, 千卢布
收入	2110	2 516 863
售出货物成本	2120	(2 351 506)
毛利 (亏损)	2100	165 357
销售成本	2210	(5 499)
管理费	2220	(111 206)
销售利润 (损失)	2200	48 652
参加其他公司的收入	2310	-
应收利息	2320	-
应付利息	2330	(15 096)
其他的收入	2340	28 228
其他费用	2350	(28 391)
税前利润 (损失)	2300	33 393
利得税	2410	(7 140)
包括:		
当期利得税	2411	(791)
递延税额	2412	774
其他	2460	(1)
净收益 (净损失)	2400	26 252
本期综合财务成果	2500	26 252